



ライオンズクラブ国際協会331-A ニューメンバーオリエンテーション

GMA (グローバル・メンバーシップ・アプローチ)に ついて知ろう！



2022年9月12日(月)

GMA支援副リーダー

設楽 幸子



GMA

(グローバル・メンバーシップアプローチ)とは？

クラブの未来へ向けた取組み。

世界的な会員減少に対処するあらゆる
地区を支援するために構築されたプロセス(手法)

目的は、会員増強を図ること！



「主役は、クラブ！」





具体的には、どんなことをするの？

毎年会員数純増で1年を終えるために、
4つのチームでクラブを支援



1

新クラブ チーム

新クラブ結成
により地区の
若返りを図る

2

新会員チーム

新会員を加え
てクラブの活
性化を図る

3

会員会満足度 チーム

仲間との親睦
と興味深い奉
仕で会員たち
の意欲を一新
させる

4

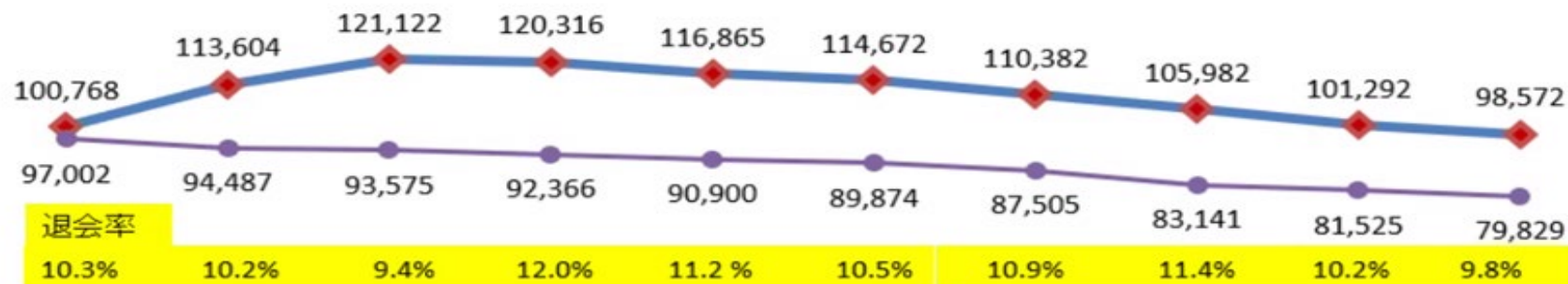
リーダーの 育成

リーダーの育
成支援



日本の会員動向を見てみよう！

◆ 会員数 ◆ 女性会員 ◆ 家族会員 ◆ 正会員





331-A地区の会員数(9・7現在)

	全体会員数	内家族会員数	家族会員を 除く会員数
2021/07期首	2423名	351名	2072名
2022/06期末	2330名	296名	2034名
2022/0907 現在	2370名	303名	2067名



331-A地区の70クラブの現状

2022年7月 期首会員数(家族会員等含む)	2022年7月期首クラブ数
20名以下	19
21名以上30名以下	18
31名以上40名以下	14
41名以上50名以下	11
51名以上60名以下	4
61名以上70名以下	なし
71名以上80名以下	2
81名以上90名以下	1
91名以上100名	1



2022年度の331-A地区目標

<新クラブチーム>

- 2022年度末までに、私たちの地区では
1新クラブ、1クラブ支部、1レオクラブを結成します

<新会員チーム>

- 2022年度末までに、私たちの地区では 160名の新会員が入会がします

<会員満足度チーム>

- 2022年度末までに、私たちの地区では退会者数を 140名以下に抑えます

<リーダー支援チーム>

- 2022年度末までに、私たちの地区では、 会長や第一副会長へリーダーシッ
プを高めるセミナー開催を1回及びWebの活用方法を高めるセミナーを2
回実施しクラブ運営に役立つ支援を提供します



GMA

(グローバル・メンバーシップ・アプローチ)の必要性

■何のために会員増強に力を入れるのか？

(1)クラブの健全な状態を保つ

⇒クラブの活性化

(2)奉仕活動の継続・充実・強化

⇒会員満足度の向上・退会防止

(3)クラブの未来を担うリーダーの育成

⇒持続可能なクラブづくりへ

～持続可能なクラブづくりの好循環サイクル～

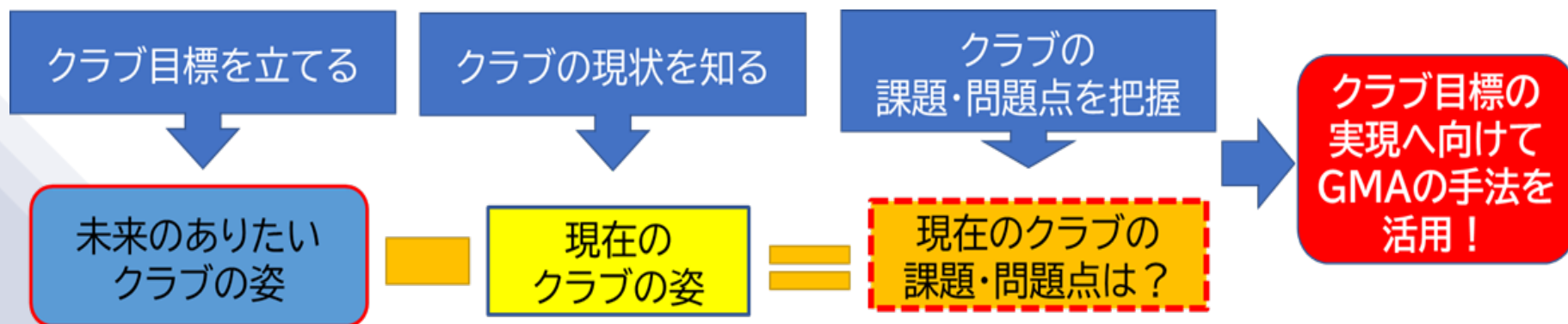


※クラブ・ゾーン・リジョンの活性化→地区全体の活性化へ繋がります！



クラブでGMAチームと共に取組むメリット

- 会員増強や退会防止のためのノウハウを共有し、各クラブが掲げている会員増強目標を達成できる
- クラブの現状課題と改善点などを共有することで、各クラブに副った細かな取組みができる
- クラブの未来を担うリーダーの育成を支援できる





例えば、どうクラブでGMA手法を取り入れる？

主役は、クラブ！

～ありたいクラブの実現の近道～
「クラブ目標」をしっかりと立てることが大切！

〇〇年後の姿をイメージ
短期・・・1年間で取組むこと
中期・・・3年間で取組むこと
長期・・・5年後までに取組むこと

3年後・5年後どんなクラブに
なっていきたい(クラブ目標)



3年以内に
取組むことは？



1年以内に
取組むことは？



現在地(現在の
クラブの姿)





例えば、どうクラブでGMA手法を取り入れる？

現在のクラブの会員数
20名



3年後までに会員数を
40名へ増強

- ・2022年度6名増強
+
- ・2023年度7名増強
+
- ・2024年度7名増強

掲げた会員増強をどのように達成するのか？

Step1:現在のクラブの課題や問題点は何かを知る！



Step2:クラブの課題や問題点を改善するために
何から始める？
例)・理事会・例会の見直し(時間・曜日・回数・場所)
・クラブ会費の見直し
・クラブアクティビティの見直し
・会員同士のコミュニケーションの見直し
etc...

※改善可能なところからスモールステップで取り組む



Step3:掲げた会員目標をどのように達成するか
誰が、いつまでに、どんな方法で
ターゲットは誰？(年齢、業種)

**Step4
行動開始！**





本日は、
お疲れさまでした。

一緒にGMAの手法を活用しましょう！